

SALLE EXPOSITION

Nous sommes une société familiale spécialisée dans le négoce du bois et matériaux.
Présente sur trois marchés distincts : le bois panneaux, la menuiserie et l'isolation.

Reconnue par les professionnels du second-œuvre et de la construction pour son expertise technique, ses services et son SAV.

Présente en régions Rhône-Alpes et Nord Paca, la force de son réseau repose sur la proximité de ses agences et la réactivité de ses collaborateurs.

Nous recherchons pour notre agence de Romans (26)

Un(e) TECHNICO – COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE B TO C

Missions/

Autonome, doté(e) d'une réelle capacité relationnelle, rigoureux (se), vous assurez une mission de Technico-commercial(e) sédentaire auprès d'une clientèle de particuliers et de professionnels des métiers du bâtiment.

Vous êtes plus particulièrement en charge du développement d'une clientèle de particuliers en lien avec notre concept « Ligne et Lumière » et notre salle d'exposition.

Vous serez en charge de l'accueil clients, du conseil, recueil des besoins, devis, chiffrage et assurez un suivi commercial pour l'ensemble de vos dossiers.

Votre approche commerciale et technique vous permettra d'orienter et de mettre en avant nos gammes produits tels que menuiseries intérieures/extérieures, parquets/revêtement de sol, aménagement

Vous serez en partie responsable de notre salle d'exposition, vous serez force de proposition et votre goût pour l'agencement et la décoration sera un réel atout.

Profil/

Idéalement de formation technique et/ou commerciale, vous disposez d'une première expérience dans le domaine de la vente auprès d'une clientèle de particuliers, sur des produits techniques, des métiers du second œuvre du bâtiment ou du bois panneaux.

Au-delà de vos diplômes et expériences, vous saurez mettre en avant votre curiosité et motivation.

Autonome dans l'accomplissement de vos tâches, rigoureux (se) dans le suivi administratif de vos affaires, vous maîtrisez l'outil informatique et saurez vous adapter à nos outils.

Vous appréciez le travail en équipe et savez gérer plusieurs priorités à la fois, tout en restant à l'écoute de vos clients.

Dès vos premiers pas dans l'entreprise et tout au long de votre parcours, vous serez formé(e) aux procédures et produits par le biais d'un parcours d'intégration personnalisé et adapté en étant accompagné(e) d'une équipe disponible et bienveillante.